

Исследования и консалтинг



Serving energy investors worldwide



О компании

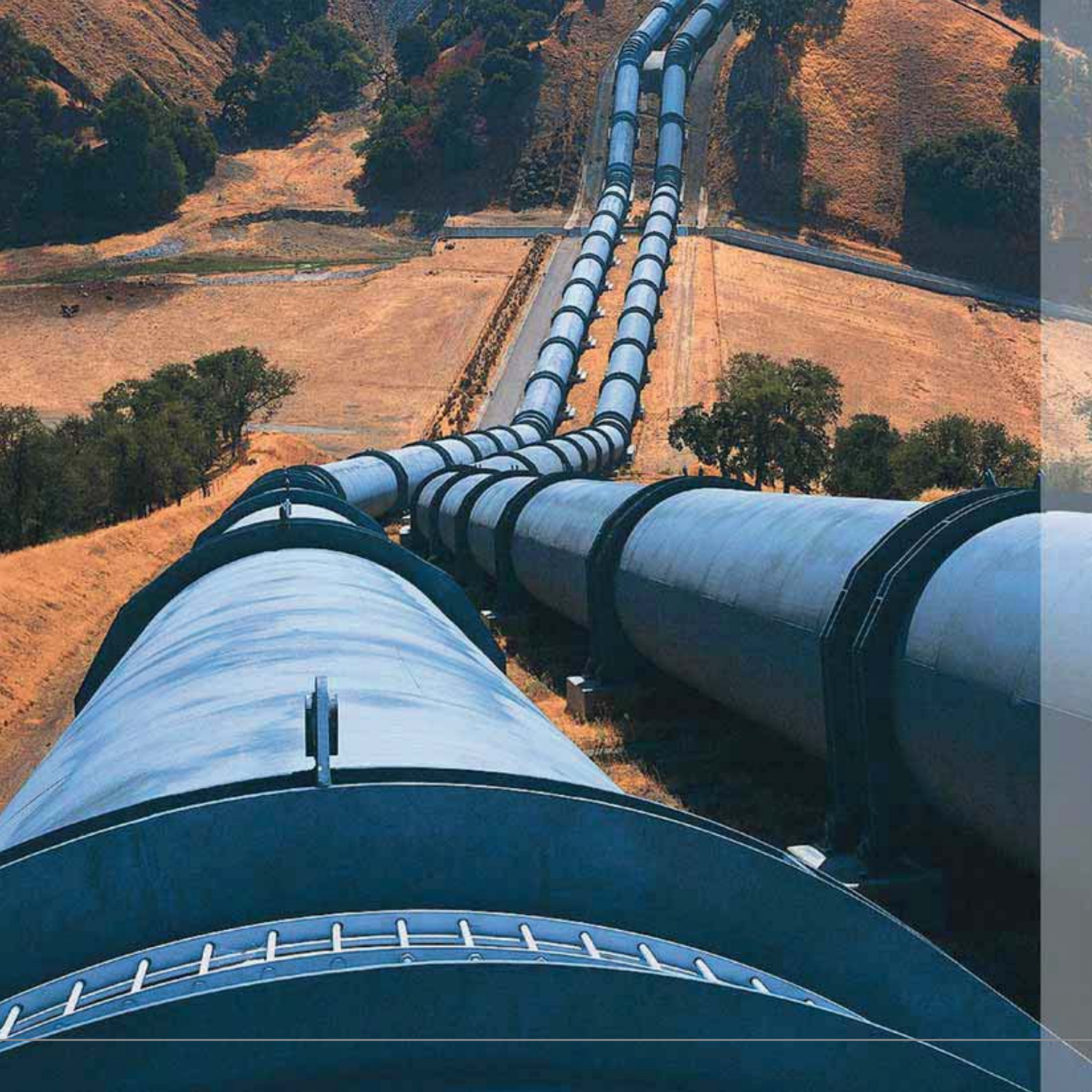
Департамент исследований и консалтинга RPI имеет опыт работы во всех областях нефтегазового сектора, включая:

- добычу нефти и газа
- нефтегазопереработку и нефтегазохимию
- экспорт нефти, газа и нефтепродуктов из России и стран СНГ
- рынок нефтяного сервиса, в том числе бурение нефтяных скважин, строительство объектов транспортной инфраструктуры

RPI фокусируется на предоставлении консалтинговых услуг энергетическим компаниям, работающим в странах бывшего СССР и Восточной Европе

Анализируя различные источники информации, факты и тенденции мы даем возможность клиентам, принимать точные решения, основанные на знании процессов, происходящих в отрасли. В каждый проект наши специалисты вносят понимание взаимосвязи процессов производственного цикла от добычи до переработки.

Наша задача – достичь результата, при котором клиент получит необходимые знания и информацию, которые сможет использовать для развития бизнеса. Наш метод работы основан на сочетании отраслевой аналитической экспертизы с пониманием бизнес-процессов и задач клиента.



Услуги

Поддержка развития бизнеса

- Исследования и анализ рынков нефтегазовой отрасли
- Оценка и разработка новых бизнес-возможностей
- Анализ потенциальных партнеров, клиентов и поставщиков
- Информационная поддержка переговоров со стратегическими партнерами

Консультирование по вопросам стратегии развития компании

- Анализ рынка и маркетинговые исследования
- Анализ конкурентного окружения
- Разработка и оценка стратегических альтернатив
- Разработка стратегии и методов вхождения на рынок

Консультации по вопросам приобретения и продажи активов

- Идентификация и привлечение инвесторов
 - Поддержка в проведении переговоров
 - Экспертная поддержка оценки активов
 - Оценка цепочки добавленной стоимости
 - Содействие в разработке и имплементации интеграционных процессов
 - Коммуникационная поддержка сделок
-



Почему клиенты выбирают RPI

Отраслевая экспертиза

За 20 лет работы компанией было выполнено значительное количество проектов в различных областях нефтегазовой отрасли стран бывшего Советского Союза. Разноплановость проектов и их сложность позволили специалистам компании обрести высокий уровень знаний и отраслевой экспертизы.

Отраслевые связи и доступ к топ-менеджерам ведущих российских и иностранных компаний

На протяжении всего периода существования RPI его клиентами были практически все ведущие отраслевые российские и иностранные компании, а специфика услуг, предоставляемых компанией подразумевает, что в большинстве случаев ее заказчиками являются первые лица компаний-клиентов

Мобильность и способность выполнять интегрированные клиентские проекты

Схемы и методы работы, используемые в компании, во многих случаях позволяют оказывать клиентам интегрированные услуги, вследствие чего может быть достигнута значительная экономия времени и ресурсов на пути к достижению бизнес-целей компаний-клиентов



Примеры выполненных проектов

Исследование рынка независимых производителей газа России

Проект был посвящен анализу основных аспектов рынка газа независимых производителей России, в том числе:

- 1) Анализ текущей ситуации (сырьевая база, производство и распределение),
- 2) Определение и анализ основных трейдерских схем, индикативных цен и эффективности поставок газа,
- 3) Анализ перспектив развития рынка

Исследование потенциала отрасли нефти и газа в России

Проект включал в себя информационный обзор для ознакомления клиента с основными тенденциями и игроками в нефтегазовой отрасли, анализ потенциальных возможностей в соответствии с заданными критериями. Цель проекта заключалась в изучении основных факторов формирующих развитие отрасли и анализе существующего потенциала в различных сегментах отрасли.

Обзор перерабатывающей и нефтехимической промышленности

В перечень поставленных задач входило изучение нефтеперерабатывающих и нефтехимических мощностей в России, Казахстане, Азербайджане и Туркменистане, анализ структуры собственности и производственных мощностей, включая технические параметры и степень использования. Эксперты RPI провели анализ существующих рыночных барьеров и факторов, влияющих на инвестиционный климат и в отрасли.

Исследование рынка сырья для производства технического углерода в России

Исследование включало обзор заводов и мощностей, производящих сырье для технического углерода, оценку объемов производства и потребления, механизм образования цен и определение основных участников на рынке



Примеры выполненных проектов (продолжение)

Исследование рынка СПГ России и СНГ

Проект включал в себя обзор рынка СПГ, описание основных производителей и потребителей на рынке, анализ инвестиционных возможностей и оценку проектных рисков. Данный проект был частью работы экспертов RPI по разработке стратегии выхода компании на рынок СНГ

Исследование качества автомобильного дизельного топлива на розничном рынке Европейской части России

Проект включал в себя: определение качественных характеристик дизельного топлива российских производителей и общую характеристику рынка дизтоплива, анализ регионального присутствия компаний в регионах. Эксперты RPI также исследовали вопрос перспективы введения в Российской Федерации технических стандартов ЕВРО-2

Исследование возможных поставщиков нефти на перерабатывающий комплекс

Цель проекта: обеспечение дополнительных поставок нефти. Исследование включало в себя изучение рыночной ситуации в странах поставщиков нефти, анализ эффективности поставок через морской терминал, изучение деловой репутации потенциальных поставщиков и партнеров, анализ конкурентного окружения. Эксперты RPI участвовали в разработке альтернативных путей поставок нефти из России и Казахстана, провели предварительную работу с потенциальными поставщиками

Анализ экспортной схемы нефтяной компании

Задача проекта заключалась в изучение путей повышения эффективности экспорта нефти в Польшу и Германию. Были исследованы транспортные маршруты, дан анализ цепочки посредников и существующих механизмов изменения цены.



Примеры выполненных проектов (продолжение)

Создание базы данных сервисных компаний в России

Специалисты RPI выполнили следующие задачи: составление списка сервисных компаний по категориям, сбор информации по компаниям, в том числе оценка размера бизнеса и операционных показателей компании, финансовых показателей деятельности, структуры предоставляемых услуг, структуры собственности и основных направления развития компаний.

Продвижение услуг российской компании по производству оборудования на рынок компаний нефтегазового сектора

Цель проекта: разработка коммуникационной и маркетинговой стратегии. Проект включал следующие стадии: анализ рынка и определение потенциальных клиентов, отбор механизмов входа на рынок и принципов работы на рынке, разработка маркетинговой программы и практическое содействие в реализации маркетинговой стратегии.

Анализ и прогноз российского рынка нефтепродуктов

Эксперты RPI провели исследование посвященное рынку нефтепродуктов России и стран Европы. Было изучено текущее состояние рынка нефтепродуктов, проведена стоимостная оценка производства и выпуска, экспорта и внутреннего потребления, проведены прогнозные расчеты по группам нефтепродуктов на десять лет вперед. Данное исследование было необходимо для технико-экономического и финансового обоснования проекта строительства нефтепродуктового трубопровода

Поддержка развития бизнеса иностранного оператора нефтяного трубопровода


Проект включал в себя несколько последовательных этапов: 1) обзор состояния рынка нефтепроводов России и описание операторов нефтяных трубопроводов, нефтяных компаний и основных пользователей трубопроводами, 2) создание списка потенциальных партнеров и выработка предложений по стратегии ведения переговоров и плана действий в отношении каждой компании, 3) административная и управленческая поддержка в организации переговоров с приоритетными компаниями 4) поддержка переговорных процессов



Отзывы клиентов о RPI







Отзывы клиентов о RPI (продолжение)

"... В 2000-01, менеджмент RPI играл важную роль в переговорах с ЮКОСом и ЛУКОЙЛом, которые привели к заключению стратегически-важной сделки с первой из указанных компаний... Это не могло быть достигнуто без профессионализма, связей, экспертизы и интенсивной работы наших коллег из RPI..."

Stephen F. Hunkus

General director Mazeikiu Nafta

"RPI помог нам сформулировать нашу переговорную стратегию применительно к странам бывшего Советского Союза... Мы сэкономили значительное количество времени и финансовых ресурсов пользуясь консультационными услугами, предоставляемыми RPI..."

Ann Pickard

Vice President Mobil Oil

"Я рекомендую вам RPI, одновременно как компанию, способную оказать текущую аналитическую и исследовательскую поддержку, и как компанию-консультанта применительно к конкретным проектам..."

W. David Rossiter

Vice President Conoco

"Среди консультационных компаний, услугами которых я когда либо пользовался в странах бывшего СССР, RPI предоставил нам информацию и анализ наилучшего качества, особенно учитывая наши ограничения временного и бюджетного характера..."

Geoff Wilkinson

Project Manager UNOCAL

"RPI наиболее авторитетный источник информации по вопросам, связанным с нефтегазовой отраслью стран бывшего Советского Союза..."

James E. Searing

Director of International Business Services Ernst & Young

Overview

- ✓ Russian Subsoil Regime: current developments
- ✓ Foreign investment restrictions?
- ✓ Russian M&A in general: major issues
- ✓ Special features of Russian oil and gas M&A

LeDroit™, Linn, Orono & MacNeil

Overview

- ✓ Russian Subsoil Regime: current developments
- ✓ Foreign investment restrictions?
- ✓ Russian M&A in general: major issues
- ✓ Special features of Russian oil and gas M&A

LeDroit™, Linn, Orono & MacNeil

Клиенты



Schlumberger

 **MAŽEIKIŲ NAFTA**

 **Halliburton Company**

RPI
123610, Россия, Москва,
Краснопресненская набережная д. 12,
подъезд 3, офис 1404а
Тел.: +7 (495) 778-45-97; +7 (495) 778-93-32
Факс: +7 (495) 258-16-64
research@rpi-inc.ru
www.rpi-research.com

